㊃ 直接投資に関する政策

高い競争力をもった先進国の多国籍企業の直接投資は，かつては発展途上国にとって脅威であると認識され，各国で直接投資は厳しく制限されていた。しかし，直接投資の受け入れと輸出主導型の経済発展戦略で目覚しい成長を遂げた東アジア諸国にならい，現在は多くの発展途上国が直接投資の受け入れに積極的な立場をとっている。

しかし，直接投資そのものは制限しないものの，投資企業と受入国経済との結びつきを強固なものにする目的で，たとえば投資企業からの出資比率を一定以下に規制する**出資比率規制**，現地企業に一定割合の部品・中間財の国内調達を要求する**ローカル・コンテント規制**，一定割合の輸出を求める輸出要求，技術移転要求など，発展途上国の多くが現地企業の活動にさまざまな制限を課している。

これらの規制の一部はGATTのウルグアイ・ラウンドで締結された「**貿易に関連する投資措置に関する協定**」（TRIMs協定）により禁止されたものの，直接投資に関するさまざまな規制は多くの国で残存しており，TRIMs協定の運用の強化が求められている。

Policies on Direct Investment

Direct investment by highly competitive multinationals from developed countries was once perceived as a threat to developing countries, and direct investment was severely restricted in many countries. However, many developing countries are now taking an active position in accepting direct investment, following the remarkable growth of East Asian countries with their acceptance of direct investment and export-led economic development strategies.

Although direct investment itself is not restricted, many developing countries impose various restrictions on the activities of local firms in order to strengthen the ties between the investing firm and the host economy, for example, restrictions on the investment ratio below a certain level**, local content** regulations that require domestic procurement of parts and intermediate goods, export demands that require a certain percentage of exports, and technology transfer demands.

Some of these regulations were banned by the GATT Agreement on Trade-Related Investment Measures (TRIMs) in the Uruguay Round, however, various regulations on direct investment still exist in many countries, and there is a need to strengthen the operation of the TRIMs Agreement.

Translated (by Y. Kawabe) from Ishikawa, Mukunoki, Kikuchi (2013) "Grasping International Economics" 「国際経済学をつかむ」2nd Edition Yuhikaku Publishing.